

Экономическое обоснование прибыльности проекта

(для владельца салона)

Данные по прибыльности услуги представлены салоном спального района г.Киев, 2015г

Количество человек в месяц 150 чел (5 человек в день)

Стоимость услуги (1 человек, 45 минут) 250 грн.

Выручка в месяц 37 500 грн.

Затраты

Зарплата массажиста 11 250 грн. (30% от выручки)

Прочие расходы 2000 грн.

Итого затрат в месяц 13 250 грн

Выручка-Затраты= Прибыль

37 500 – 13 250 = 24 250 грн.

Таким образом, окупить аппарат можно приблизительно за 6-7 месяцев

**Данные Вашего региона могут отличаться от приведенных выше.*

Самыми важными факторами являются:

- востребованность оборудования на рынке услуг (по данным Яндекс ежемесячно ищут решение проблемы целлюлита около 100 000 человек)
- очевидная прибыльность проекта.

Рекордная окупаемость оборудования B-flexy обусловлена демократичной ценой на аппарат, низкой себестоимостью процедуры, отсутствием расходных материалов для аппарата и высокой эффективностью процедуры для клиентов, делают его самым необходимым инструментом в развитии Вашего красивого бизнеса.

Для многих клиентов приобретение аппарата B-flexy становится началом для его профессионального развития.

B-flexy даёт возможность начать бизнес с нуля и развить полноценный салон с множеством косметических процедур.